

# UNISONTIMES



HAMBURG | DEUTSCHLAND | DONNERSTAG - 14. DEZEMBER 2023 | DRITTE AUSGABE 2023

## **P&C im Fokus - Weltweite Absicherung stärken**



# Willkommen!

MURIEL MERCIER

**Liebe Mitglieder, Geschäftspartner und Geschäftsfreunde,**

ein weiteres ereignisreiches Jahr mit grundlegenden globalen Umwälzungen neigt sich dem Ende zu. So wie wir darauf vertrauen, dass Sie alle die Renewal-Phase bereits weitgehend erfolgreich hinter sich gebracht haben, so hoffen wir umso mehr, dass wieder etwas Ruhe einkehrt - dass Konflikte und Kriege enden, dass die Menschen überall auf der Welt die Notwendigkeit erkennen, sich auf die Verfolgung größerer Ziele als Gemeinschaft zu konzentrieren.

Das Ende des Jahres bedeutet auch die letzte UnisonTimes-Ausgabe des Jahres 2023. Diesmal stellen wir Ihnen unsere neuen Mitglieder aus Österreich/Deutschland, China und Schweden vor.

Die Anmeldung für die IDC 2024 in Barcelona ist endlich möglich und wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.

Im Gegensatz zur letzten Konferenz in Irland, die sich auf die Ursprünge des Netzwerks sowie mögliche Wege für seine zukünftige Ausgestaltung konzentrierte, steht die IDC 2024 unter dem Motto "The Power of Network". Wir möchten unsere gemeinsame Stärke und Expertise gegenüber potenziellen Kunden, Kooperationspartnern und Wettbewerbern demonstrieren.

Das neu gegründete Warenkreditversicherungsnetzwerk "TCIN by UnisonSteadfast" gibt uns einen groben Überblick über die wirtschaftlichen Zusammenhänge und Hintergründe der aktuellen Entwicklungen, vor allem in Asien. Ein separater Newsletter, der Ihnen spezielle Einblicke in das Warenkredit- und Kautionsgeschäft geben soll, ist in Arbeit und wird in Kürze versandt. Wir laden interessierte Mitglieder ein, mit uns in Kontakt zu treten und sich für regelmäßige Updates anzumelden.

Die Württembergische informiert uns über ihre Zusammenarbeit mit Swiss Re Corporate Solutions und ihre Kompetenzen im Bereich „Internationale Versicherungsprogramme“.

Darüber hinaus erfahren wir mehr über Umwelthaftpflicht in Frankreich, Sachversicherungen in China, die Versicherungsmärkte Polen und Bangladesch sowie über neue gesetzliche Bestimmungen in Indien, Italien, Moldawien und Bosnien-Herzegowina.

Mit unserer UnisonTimes möchten wir unsere Leser nicht nur über die dynamische Gesetzgebung und Regulierung informieren, die unsere Branche ständig beeinflusst. Wir laden Sie nochmals herzlich ein, Ihre Erkenntnisse, Erfahrungen, Erfolgsgeschichten und Ihr Fachwissen in den kommenden UnisonTimes-Ausgaben mit uns zu

teilen. Ihre wertvollen Beiträge werden den Dialog innerhalb unserer globalen Community weiter bereichern.

Mit unseren Weihnachtsgrüßen, die in diesem Jahr von einer ganz besonderen Künstlerin gestaltet wurden, schließen wir diese Ausgabe und wünschen Ihnen, unseren geschätzten Lesern, Mitarbeitern und Partnern, alles Gute. Wir danken Ihnen herzlich für Ihre Unterstützung und Ihr Engagement, die zu unserer gemeinsamen erfolgreichen Reise durch das Jahr beigetragen haben.

Lassen Sie uns im Geiste der Weihnachtszeit die Kraft unseres Netzwerks nutzen, das uns in unserem Streben nach Resilienz, Innovation und gemeinsamen Erfolgen vereint. Möge die Weihnachtszeit Frieden, Freude, Wärme und ein neues Gefühl der Zusammengehörigkeit und Wertschätzung innerhalb der globalen Gemeinschaft bringen.

Ich wünsche Ihnen frohe Festtage und ein erfolgreiches neues Jahr!

Ihre

# Inhaltsverzeichnis

## 4 NEUE MITGLIEDER

### UNISONSTEADFAST NEWS:

- 7 IDC 2024 : Die Anmeldung ist jetzt geöffnet!
- 9 UnisonSteadfast Employee Benefits Update
- 11 TCIN: Asien im Rampenlicht

### MITGLIEDERINFORMATIONEN:

- 14 Renomia: Versicherungsmarkt Polen  
Kann eine moderne Fahrzeugflotte ohne Kaskoversicherung auskommen?
- 18 Kooperation Württembergische und Swiss Re Corporate Solutions

### MARKT- UND PRODUKTINFORMATIONEN:

- 20 Württembergische: Internationale Versicherungsprogramme: Was Versicherungsmakler Unternehmen mit welt weiten Niederlassungen anbieten können.
- 21 Groupe Roederer: Unwelthaftpflicht in Frankreich
- 23 Preferred Partners: Versicherungsmarkt Bangladesch
- 24 McGriff Insurance Services: US-Versicherungsmarkupdate
- 25 Asian Risks: Steuerung der Sachversicherung in China: Angemessene Deckung sicherstellen

### LÄNDERUPDATE:

- 27 Indien: Neu Datenschutzverordnung
- 29 Italien: Decennale Postuma-Deckung
- 30 Moldau
- 30 Bosnien-Herzegowina

### UNISONSTEADFAST GRÜSSE UND BEKANNTMACHUNGEN:

- 31 Country Briefings
- 32 UnisonSteadfast Mitarbeiter des Jahres 2023
- 33 Frohe Weihnachten!

# Neue Mitglieder

## AWG Insurance Brokers

<b>Hauptsitz (Stadt, Land):</b>	Singapur
<b>Auslandsniederlassung:</b>	Malaysien
<b>Website:</b>	<a href="https://www.awginsurance.com/">https://www.awginsurance.com/</a>
<b>Mitarbeiter:</b>	30
<b>Gründungsjahr:</b>	1990
<b>Kontaktperson:</b>	Jeremy Khaw
<b>E-Mail:</b>	<a href="mailto:jeremykhaw@awginsurance.com">jeremykhaw@awginsurance.com</a>
<b>Sprachen:</b>	Englisch, Mandarin
<b>Leistungsschwerpunkte:</b>	Verträge, Bürgschaften, Allgefahren-Versicherung für das Baugewerbe, Handelskredit
<b>Branchenexpertise:</b>	Baugewerbe und Handel
<b>Branchenführung:</b>	Baugewerbe und Handel
<b>Was zeichnet Sie aus?:</b>	größter Makler für Handelskredit- und Bürgschaftsversicherungen in Singapur
<b>Persönlicher Gruß an das Netzwerk:</b>	Wir freuen uns über alle Anfragen und sind zuversichtlich, dass wir Sie mit unserem Hintergrundwissen über komplexe Risiken bei der Vermittlung von passenden Versicherungslösungen unterstützen können.

## Sikom GmbH

<b>Hauptsitz (Stadt, Land):</b>	Ried i.l., Austria; Munich, Germany;
<b>Website:</b>	<a href="http://www.sikom.gmbh">www.sikom.gmbh</a>
<b>Mitarbeiter:</b>	14
<b>Gründungsjahr:</b>	2009
<b>Kontaktperson:</b>	Dorothea Sommergruber
<b>E-Mail:</b>	<a href="mailto:d.sommergruber@sikom.at">d.sommergruber@sikom.at</a>
<b>Sprachen:</b>	Deutsch, Englisch
<b>Leistungsschwerpunkt:</b>	Risikomanagement, Beratung, Vertriebsunterstützung, Schadenabwicklung etc.
<b>Branchenexpertise:</b>	Unternehmensversicherungsprodukte, Marktbeziehungen für das verarbeitende Gewerbe, Leasing-Unternehmen, Kfz, Speditionsunternehmen, Immobilien, etc.
<b>Branchenführung:</b>	Unternehmen des verarbeitenden Gewerbes, Leasingfirmen, Technologie-Start-ups, Immobilien
<b>Was zeichnet Sie aus?:</b>	Wir kennen die Branchen und das Geschäftsfeld unserer Kunden sehr gut und verfügen über einen langjährigen und loyalen Kundenstamm.

## Söderberg & Partners

<b>Hauptsitz (Stadt, Land):</b>	Schweden
<b>Auslandsniederlassung:</b>	Norwegen, Dänemark, Finnland, Niederlande, Spanien, Österreich
<b>Website:</b>	<a href="http://www.soderbergpartners.se">www.soderbergpartners.se</a>
<b>Mitarbeiter:</b>	ca. 4500
<b>Gründungsjahr:</b>	2004
<b>Kontaktperson:</b>	Martin Flink
<b>E-Mail:</b>	<a href="mailto:martin.flink@soderbergpartners.se">martin.flink@soderbergpartners.se</a>
<b>Sprachen:</b>	Schwedisch, Englisch
<b>Leistungsschwerpunkt:</b>	Sach und Haftpflicht, Renten- und Pensionsversicherung, Vermögensverwaltung
<b>Was zeichnet Sie aus?:</b>	Nr. 1 auch in der Kundenzufriedenheit.

## Wellinsured (21st Century Insurance Brokers Co., Ltd.)

<b>Hauptsitz (Stadt, Land):</b>	Shanghai, P.R.China
<b>Auslandsniederlassung:</b>	None
<b>Website:</b>	<a href="http://www.well-insured.com">www.well-insured.com</a>
<b>Mitarbeiter:</b>	15
<b>Gründungsjahr:</b>	2017
<b>Kontaktperson:</b>	Jay Li/ Rockefeller Pan
<b>E-Mail:</b>	<a href="mailto:jay.li@well-insured.com">jay.li@well-insured.com</a> / <a href="mailto:rockefeller.pan@well-insured.com">rockefeller.pan@well-insured.com</a>
<b>Sprachen:</b>	Chinesisch, Englisch
<b>Leistungsschwerpunkte:</b>	Versicherungsmaklerdienstleistungen
<b>Branchenexpertise:</b>	Produktion, Logistik, Handel
<b>Branchenführun:</b>	Produktion/Logistik: Rockefeller, Technologie/Handel: Jay
<b>In-house services:</b>	Employee Benefits
<b>Was zeichnet Sie aus?:</b>	Gut ausgebildetes Team mit viel Erfahrung im chinesischen Markt
<b>Persönlicher Gruß an das Netzwerk:</b>	Wir (ver)sichern Ihren Service in China.

## Ximco Corporation

<b>Hauptsitz (Stadt, Land):</b>	Shanghai, P.R.China
<b>Auslandsniederlassung:</b>	Hong Kong SAR, China
<b>Website:</b>	<a href="http://www.ximco.com">www.ximco.com</a>
<b>Mitarbeiter:</b>	25
<b>Gründungsjahr:</b>	1996
<b>Kontaktperson:</b>	Tienmann "T.C." Chau
<b>E-Mail:</b>	<a href="mailto:tchau@ximco.com">tchau@ximco.com</a>
<b>Sprachen:</b>	Englisch, Chinesisch (Mandarin)
<b>Leistungsschwerpunkt:</b>	Risikomanagement-basierte, kundenorientierte Versicherung
<b>Branchenexpertise:</b>	Fertigung, Life Sciences, Technologie
<b>Branchenführung:</b>	Risikomanagement, Managementhaftung, Life Science
<b>In-house services:</b>	Versicherungsmaklerdienstleistungen, Vorsorgeberatung, Schadenregulierung
<b>Was zeichnet Sie aus?:</b>	Wir sind ein unabhängiges Familienunternehmen.
<b>Persönlicher Gruß an das Netzwerk:</b>	Es ist großartig, mit neuen Fachleuten (und vielen alten Freunden) zusammenzukommen, um die Zusammenarbeit zwischen unabhängigen Maklern zu fördern!

# UnisonSteadfast News

## UNISONSTEADFAST NEWS

# Die Anmeldung für die IDC 2024 ist jetzt geöffnet!

POLINA BALKO

Schließen Sie sich der globalen UnisonSteadfast-Community vom 3. bis 5. Juni 2024 in Barcelona an und erleben Sie drei Tage voller Programmhöhepunkte mit spannenden Themen rund um die Entwicklungen auf den internationalen Versicherungsmärkten, inspirierenden Keynote-Vorträgen, Broker-Roundtables, unvergesslichen Networking Events und viel Zeit für den persönlichen Austausch mit Ihren globalen Netzwerkpartnern.

### Konferenzmotto: "The Power of Network"

Unser IDC 2024-Motto "The Power of Network" steht für unsere gemeinsame Marktmacht, die wertvolle Zusammenarbeit, das Vertrauen, das wir ineinander setzen und die Kraft, durch unsere partnerschaftlichen Verbindungen voranzukommen und Veränderungen voranzutreiben.

### Was macht unsere IDC 2024 anders?

Die Independence Day Conference ist nicht einfach nur eine weitere Konferenz - sie ist ein kraftvolles Zusammenspiel von Ideen, Innovation und Inklusion!

1. Dynamische Diskussionen: Freuen Sie sich auf einen intensiven Austausch mit gleichgesinnten Fachleuten.

2. Starker Fokus auf Broker-Roundtables: Führen Sie als Experte zielgerichtete Gespräche, tauschen Sie Erkenntnisse und Erfahrungen aus und knüpfen Sie wertvolle Kontakte.
3. Diversität: Wir glauben an die Kraft der Diversität, und das spiegelt sich auch in unserer Rednerliste wider, in der u. a. mehr weibliche Stimmen im Mittelpunkt stehen und wertvolle Ansichten teilen werden.

### Unsere Networking-Highlights auf der IDC 2024?

Segelregatta: Teambuilding einmal anders! Im Vorfeld des America's Cup, der ab August 2024 in Barcelona ausgetragen wird, laden wir Sie ein, sich mit uns auf die Spuren der großen spanischen Seefahrer zu begeben. Während unserer UnisonSteadfast-Regatta stechen Sie auf dem Mittelmeer in See und erleben den Teamgeist der UnisonSteadfast-Mitglieder und Geschäftspartner.

Mediterranean White Party: Nehmen Sie am Willkommensempfang teil, mit dem wir die IDC 2024 offiziell eröffnen. Diese entspannte und informelle Veranstaltung bietet Ihnen zahlreiche Gelegenhei-

ten, sich mit anderen UnisonSteadfast-Mitgliedern zu vernetzen, Ihre Branchenkontakte zu erweitern und neue Geschäftsmöglichkeiten zu schaffen.

Gala-Dinner im Haus des Cavas: Erleben Sie eine echte spanische Fiesta auf dem angesagtem Weingut Codorníu, voller Magie und Emotionen mit den berühmten katalanischen Castells, spanischen Gitarren, Flamenco-Tanz und exzellenter regionaler Küche.

### **Veranstaltungsort**

Wir haben das renommierte W Hotel Barcelona als Hauptveranstaltungsort für unsere IDC 2024 gewählt. Hier können Sie den unvergleichlichen Charakter und die Leichtigkeit der katalanischen Hauptstadt spüren. Das 5-Sterne-Hotel liegt direkt am Strand an der berühmten Strandpromenade Barceloneta und bietet einen atemberaubenden Panoramablick auf das Mittelmeer und die Stadt. Sind Sie bereit, Teil von etwas Außergewöhnlichem zu sein? Nehmen Sie an der IDC 2024 teil und entdecken Sie die Kraft und die Stärke IHRES Netzwerks. Lassen Sie sich inspirieren, bleiben Sie informiert und vernetzen Sie sich mit Ihren internationalen Kolleginnen und Kollegen.

Die Anmeldung ist jetzt geöffnet. Nutzen Sie unser Early Bird-Angebot und registrieren Sie sich unter: <https://idc.unisonsteadfast.com/>



UNISONSTEADFAST

# UnisonSteadfast Employee Benefits Update

FLORIAN GUDE

Viele von Ihnen fragen sich vielleicht, was in unserer Practice Group "Employee Benefits" zwischen unseren IDC-Konferenzen passiert. Daher ist es an der Zeit, Ihnen einmal einen Blick "hinter die Kulissen" zu gewähren und Sie auf den neuesten Stand zu bringen.

Vor Kurzem durften wir Daniel Orrell von Steadfast Life in unserem Hamburger Büro begrüßen. Daniel ist Chief Distribution Officer und als dieser sehr daran interessiert, mehr über unsere Employee Benefits Practice Group zu erfahren. Wir stellten die Mitglieder der Gruppe vor und tauschten Ideen aus, wie wir die Zusammenarbeit in diesem Bereich intensivieren können, sodass alle unsere Mitglieder davon profitieren können.

Des Weiteren bieten wir unseren Mitgliedern auch mit unserer Employee Benefits Practice Group Unterstützung im Ausschreibungsprozess an. Hier gehen wir auch gegen große Unternehmensmakler und andere große Netzwerke in den Wettbewerb. Unsere Dienstleistung umfasst die Informationsbe-

schaffung, Klärung von Compliance-Fragen sowie die Teilnahme an Kundengesprächen und vieles mehr. Für weitere Informationen sowie eine individuelle Beratung sprechen Sie uns gern an.

Unsere Practice Group-Mitglieder bieten größtenteils auch regelmäßig Webinare zu ihren lokalen Märkten an und versorgen uns mit wertvollen Markteinblicken und den neuesten Entwicklungen im Hinblick auf Gesetzesänderungen, Produkte und Geschäftspraktiken für die jeweiligen Länder und Regionen. Sollten Sie daran interessiert sein, in der Employee Benefits Practice Group mitzuwirken oder die Dienstleistungen in Anspruch zu nehmen, können Sie sich gern jederzeit an uns wenden. Wir unterstützen und beraten Sie gern.

#### **Kontakt:**

Florian Gude

Employee Benefits Network Coordination Officer  
[f.gude@unisonsteadfast.com](mailto:f.gude@unisonsteadfast.com).

Podiumsdiskussion zu Employee Benefits auf der IDC 2023 in Dublin, Irland, moderiert von Florian Gude.

# The Power of Network

June 3–5, 2024 BARCELONA

[REGISTER NOW!](#)

## TCIN NETWORK

# Asien im Rampenlicht

EVE BARRE, COFACE

Anhaltender Inflationsdruck, hohe Zinssätze, düstere globale Wachstumsraten und -prognosen sowie die Verlangsamung der chinesischen Wirtschaft: Die Region Asien-Pazifik steht vor vielen Herausforderungen. Auch wenn diese Problemstellungen im Jahr 2024 weiterhin die Hauptrisikofaktoren für eine schwache Wirtschaftsleistung darstellen werden, dürfte die Region dennoch dynamisch bleiben. Insbesondere die asiatischen Schwellenländer würden mit einem BIP-Zuwachs von 4,2 % im Vergleich zu 2,2 % weltweit die am schnellsten wachsende Region bleiben.

## **Schwache Auslandsnachfrage belastet weiterhin die Industrie**

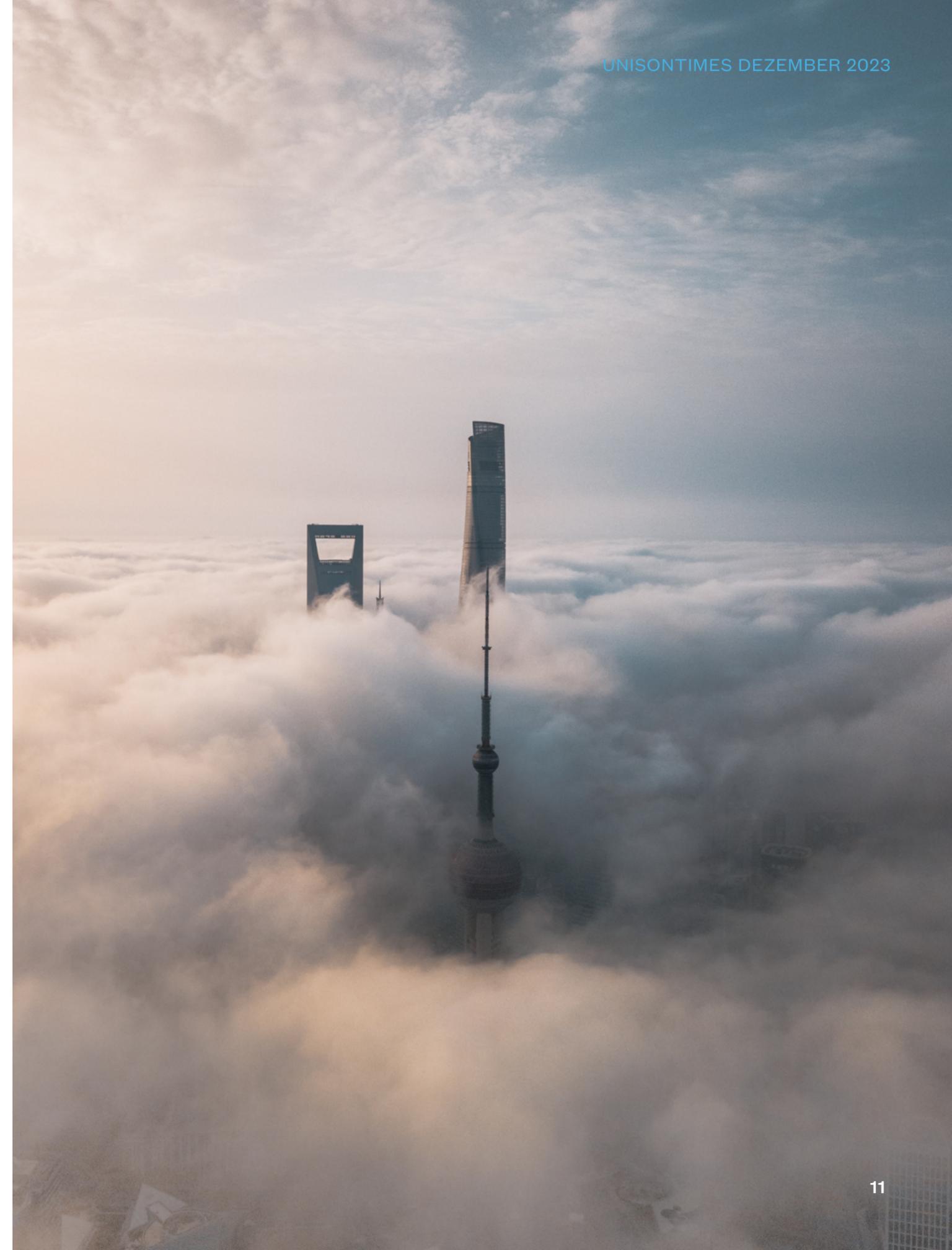
Die industriellen Aktivitäten waren in diesem Jahr in der gesamten Region aufgrund der geringen weltweiten Nachfrage nicht sehr stark. Die weltweite Konjunkturabschwächung, insbesondere in Europa, hat das Interesse an Gütern aus Asien stark verringert. Darüber hinaus haben die asiatischen Fabriken unter der globalen Verlagerung der Präferenz der Verbraucher für Waren - die während der Pandemie vorherrschte - hin zu Dienstleistungen gelitten. Dadurch war das Wachstum der Warenexporte der APAC-Region\* von November 2022 bis heute

durchgehend negativ. Länder, die stärker auf Exporte angewiesen sind, traf es am härtesten. Die Aussichten für die Industrie in Asien hellen sich jedoch auf, da die Talsohle des Exportrückgangs erreicht zu sein scheint. Im September meldeten einige Länder bereits höhere Ausfuhren als vor einem Jahr. Ein Grund dafür ist die sich abzeichnende Erholung der Exporte von Elektronik, insbesondere von Halbleitern. Wir gehen davon aus, dass sich dieser Trend im Jahr 2024 fortsetzen wird. Der wachsende Markt für Künstliche Intelligenz und die damit verbundene Nachfrage nach Hochleistungs-Halbleitern dürften das Wachstum maßgeblich begünstigen.

Und auch der zum Teil bereits erforderliche Ersatz von elektronischen Geräten, die vor oder während der Pandemie gekauft wurden, wie Smartphones und PCs, werden die Nachfrage nach Speicher- und Logik-Halbleitern ebenfalls weiter ankurbeln.

## **Die Inflation liegt noch nicht hinter uns**

Doch während es erste Anzeichen für eine bessere Exportleistung gibt, hat sich ein anderes Problem für die asiatischen Unternehmen in letzter Zeit wieder verschärft. Nachdem sich die Inflation\* in der ersten Jahreshälfte abgeschwächt hatte, stieg sie



im August aufgrund der höheren Rohstoffpreise wieder an. Zum einen trieb bereits die Ankündigung von Angebotsverknappung durch Russland und Saudi-Arabien die weltweiten Rohölkosten in einem schon angespannten Markt weiter nach oben. Des Weiteren stiegen aber auch die Preise für Reis - das in der Region am meisten konsumierte Getreide - sprunghaft an. Indien hatte im Juli ein Exportverbot für weißen Reis (außer Basmatireis) verhängt. Obwohl die Inflation in der APAC-Region im September zurückging, war die Verlangsamung insgesamt jedoch gering. Hohe Rohstoffkosten könnten den Trend zum Inflationsabbau in den kommenden Quartalen weiter umkehren, da die bevorstehende Wintersaison in Europa die Nachfrage nach Energieträgern weiter anfährt. Darüber hinaus verstärkt der Konflikt im Nahen Osten auch die Unsicherheiten im Energiebereich. Risiken entstehen ebenfalls durch steigende Lebensmittelpreise, verursacht unter anderem durch die beschriebenen Einschränkungen im Zusammenhang mit dem Reis-Exportverbot Indiens sowie durch das El-Nino-Phänomen.

### **Geldpolitik in Asien weiterhin straff**

Dieser erneute Inflationsdruck stellt für die asiatischen Unternehmen eine doppelte Belastung dar. Er wirkt sich nicht nur ungünstig auf ihre Produktionskosten aus, sondern könnte auch dazu beitragen, dass die regionalen Zentralbanken die Zinssätze länger hoch halten. Während man allgemein davon ausging, dass die meisten asiatischen Volkswirtschaften vor einigen Wochen ihre straffe Geldpolitik beendet hatten, hat der jüngste Anstieg der Inflation zu einem Umdenken geführt. Die philippinische Zentralbank hat die Zinssätze daraufhin nach einer

außerordentlichen Sitzung im September erhöht. Auch die Reserve Bank of Australia hat den Bargeld-Zielsatz im November auf ein 12-Jahres-Hoch von 4,35 % angehoben. Die US-Geldpolitik hat auch die asiatischen Zentralbanken unter Druck gesetzt. Die anhaltende Inflation und die angespannte Lage auf dem Arbeitsmarkt haben die Federal Reserve dazu veranlasst, ihre restriktive Haltung beizubehalten. Dies führte zu einem hohen Währungskurs des US-Dollars und veranlasste die Bank of Indonesia, die Zinssätze zu erhöhen, um die indonesische Rupiah zu stützen. Mit Blick auf die Zukunft ließ die US-Notenbank auf ihrer Novembersitzung die Tür für eine weitere Anhebung des Zielbereichs für den Leitzins auf derzeit 5,25 - 5,5 % offen. Diese Verlautbarung der Federal Reserve Bank sowie deren Medianprognose für die Leitzinsentwicklung auf 5,1 % Ende 2024 deuten darauf hin, dass die restriktiven Zinssätze auch in Asien bestehen bleiben werden.

### **Binnennachfrage und Dienstleistungen kurbeln die Wirtschaft an**

Trotz der angespannten globalen Wirtschaftslage, die sich auch auf die Region auswirkt, hat sich der asiatisch-pazifische Raum als widerstandsfähig erwiesen. Mit wenig Unterstützung aus Übersee wurde das Wachstum durch eine robuste Inlandsnachfrage angetrieben und wird dies mit Sicherheit auch im nächsten Jahr tun. Mit Ausnahme von China hat die Region die Beschränkungen im Zusammenhang mit COVID ab dem zweiten Quartal 2022 schrittweise aufgehoben - später als die westlichen Volkswirtschaften. Folglich profitiert sie bis 2023 von der angestauten Nachfrage der Haushalte. Die gestiegenen Ausgaben der Privathaushalte wurden auch durch allmähliche Verbesserungen auf den Arbeits-

märkten ermöglicht. Die anhaltende Erholung der internationalen Tourismusindustrie, ein wichtiger Sektor für viele APAC-Volkswirtschaften (fast 10 % des BIP im Jahr 2019), trug ebenfalls dazu bei. Diese verlief allerdings langsamer als von vielen erwartet, da vor allem China sehr lange an einem Reiseverbot festgehalten hatte. Während sich der Auslandstourismus in den ersten acht Monaten des Jahres 2023 meist bereits wieder zwischen 55 und 70 % des Niveaus von 2019 bewegte, lag dieser Anteil bei der Betrachtung des Anteils chinesischer Touristen lediglich bei 15 - 35 %. Dies ist auf die geringeren Kapazitäten, aber auch auf die schleppende wirtschaftliche Erholung zurückzuführen.

### **Schläft Asiens Riese?**

Tatsächlich ist der lang ersehnte Wirtschaftsaufschwung in China nicht wirklich eingetreten. Trotz des Endes der Nullzinspolitik steckt die zweitgrößte Volkswirtschaft der Welt weiterhin in einer Flaute. Der Konsum der privaten Haushalte erholte sich zwar, doch handelte es sich dabei nur um eine vorübergehende Verschäufpause. Das Umsatzwachstum im Einzelhandel verlangsamte sich bereits wieder und war im Zeitraum Januar bis September sogar noch langsamer als in „normalen“ Zeiten, d. h. nach dem Abschwung. Der Umsatz ist in den ersten drei Quartalen 2023 um 7,6 % gestiegen. Im Vergleich dazu betrug die Wachstumsrate in den Jahren 2017 - 2019 im Durchschnitt 9,1 %. Das Vertrauen der Konsumenten hat sich vor dem Hintergrund eines angeschlagenen Immobilienmarktes und einer sehr hohen Jugendarbeitslosigkeit nur mühsam von dem Ende 2022 erreichten Rekordtief wieder aufbauen können. Trotz der Unterstützung durch die chinesischen Behörden sind die Aussich-

ten für 2024 schlecht. Ein Grund hierfür sind viele strukturelle Probleme (hohe Sparquote, hohe Verschuldung der Bauträger, Verschuldung der lokalen Behörden), die die wirtschaftliche Entwicklung des Landes behindern.

\*Durchschnitt von Australien, China, Hong Kong, Indien, Indonesien, Japan, Malaysia, Neuseeland, den Philippinen, Südkorea, Singapur, Taiwan, Thailand und Vietnam.

Dies ist ein Artikel aus unserem neuen TCIN Newsletter des Trade Credit Insurance Network by UnisonSteadfast. Interesse an weiteren Infos? Kontaktieren Sie uns bitte und melden Sie sich gern an.

### **Kontakt:**

Daniel Mackintosh  
NCI Trade Credit Solutions  
(Member of TCIN)  
[Daniel.Mackintosh@nci.com.au](mailto:Daniel.Mackintosh@nci.com.au)

Hier ist  
Platz für  
Ihre  
Anzeige

Für weitere Informationen  
kontaktieren Sie bitte unser Team:  
[info@unisonsteadfast.com](mailto:info@unisonsteadfast.com)

Mitglieder-  
informationen

RENIOMIA, POLEN

# Der polnische Versicherungsmarkt - aktuelle Zahlen, Renomia auch in Polen präsent

PIOTR GRZESKIEWICZ

Die polnische Wirtschaft ist die größte der CEE-Region. Ihr stetiges Wachstum ist nicht nur im Versicherungssektor deutlich zu spüren. Auch der Bericht von McKinsey & Co. zeigt Polens beeindruckende wirtschaftliche Entwicklung ab den 1990er Jahren. Seit den ersten Umwälzungen, die nach dem Ende des Kalten Krieges begannen, ist Polens Wirtschaft kontinuierlich gewachsen und hat unter den MOE-Ländern den größten Beitrag zum BIP der Europäischen Union geleistet. Infolgedessen ist sie jetzt so ausgereift, dass Polen sich nicht hinter den europäischen Spitzenreitern verstecken muss, sondern seinen eigenen Weg einschlagen kann.

Demografische und wirtschaftliche Daten mit einigen Prognosen für das nächste Jahr:

Im Jahr 2022 wuchs der polnische Lebens- und Nichtlebensversicherungsmarkt, da sich die Prämien nach der COVID-19-Pandemie 2020 weiter erholten. Das Prämienvolumen im Jahr 2022 betrug 72 Mrd. PLN (21 Mrd. PLN in der Lebensversicherung, 51 Mrd. PLN in der sonstigen Schaden- und

Unfallversicherung). Was auch im Versicherungssektor nicht unterschätzt werden darf, ist die russische Invasion in der benachbarten Ukraine. Dadurch wurde die geopolitische Landschaft für Polen radikal verändert. Laut Aufzeichnungen des polnischen Grenzschutzes sind fast 14 Millionen Menschen über die polnische Grenze in die Ukraine geflüchtet (ab Februar 2022 bis Juli 2023), hauptsächlich im arbeitsfähigen Alter. Der Krieg hat zu einer zunehmenden Unterbrechung der Lieferkette für die polnische Industrie geführt. Er hat auch einige Industriezweige wie das Baugewerbe unter Druck gesetzt, weil ukrainische Arbeiter in die Ukraine zurückkehrten, um ihr Land zu verteidigen.

Lassen Sie uns nun einmal schauen, wie die Renomia Group diese Herausforderungen in der Region, in der sie seit über 30 Jahren tätig ist, gemeistert hat.

Etwa alle 5 Jahre können wir unsere Umsatzzahlen verdoppeln, was ein jährliches Wachstum von 15 % bedeutet, 98 % Kundenbindungsrate und 720 Mio.

Indicator	2019	2020	2021	2022	2023
Total population (mn)	37.89	37.85	37.80	37.74	37.67
Total GDP (USD mn)	597,284.45	599,782.29	678,985.13	691,839.53	745,493.67
Real GDP growth (%)	4.75	(2.13)	5.84	3.96	1.14
Inflation (%)	2.23	3.37	5.06	13.09	12.55

Source: IMF and IHS Markit

EUR Prämienvolumen.

In Polen besitzen wir einen führenden Makler in Nordpolen - Alfa Brokers (50 Fachleute) und gründeten 2022 in Warschau eine direkte Tochtergesellschaft. Das neue Büro ist seitdem schnell gewachsen. Das zeigt sich auch in der Anzahl der Mitarbeiter - nach dem zweiten Quartal 2023 waren es bereits 17 Maklerkollegen und Servicemitarbeiter.

Wir konzentrieren uns darauf, unsere bereits starke Position in der Region auszubauen, indem wir unseren Kunden Fachwissen in bestimmten Bereichen und eine Spezialisierung auf verschiedene Geschäftszweige bieten. Unsere Fachleute greifen auf ihre langjährige Erfahrung zurück und sind sehr engagiert dabei, multinationale Lösungen für große internationale Unternehmens- und Investmentgruppen mit weltweiten Geschäftsaktivitäten zu entwickeln. Motivierte und qualifizierte Teams betreuen unsere Kunden in den folgenden Geschäftsbereichen (entweder nach Sektoren oder nach Sparten): Immobilien- und Bauwesen, Employee Benefits, Schadenregulierung, Rückversicherung und Kraftfahrzeugversicherung.



RENIOMIA, POLEN

# Kann eine moderne Fahrzeugflotte ohne Kaskoversicherung auskommen?

PIOTR GRZESKIEWICZ

Laut den Daten, die das Automotive Research Institute (SAMAR) zur Verfügung gestellt hat, wurden in Polen bis zum 31. Dezember 2022 26,675 Mio. PKWs in die Datenbanken des Fahrzeugzentralregisters eingetragen. Das waren 577.000 mehr als im Vorjahr.

Seit mehreren Jahren sind ausnahmslos Unternehmen und Geschäftsleute die Hauptabnehmer von Neufahrzeugen in Polen. Im vergangenen Jahr lag der Anteil bei 71% oder mehr als 289.000.

Aber sind auch alle Neufahrzeuge kaskoversichert? Immer genauere Analysen der Schadenhistorie von Kfz-Flotten haben zu einem Anstieg der Prämien für Kaskoversicherungen geführt.

Die Prämienhöhe wird außerdem noch durch folgende Faktoren beeinflusst:

- Preisanstieg bei Ersatzteilen
- steigende Personalkosten und dadurch steigende Reparaturkosten, hohe Inflation und dadurch hohe Unterhaltskosten von Kfz-Werkstätten

- begrenztes Angebot an Neufahrzeugen und hohe Preise für Gebrauchtwagen.

Viele Unternehmensinhaber, Manager und CEOs erwägen, auf diese freiwillige Versicherung zu verzichten.

Die beliebteste und zugleich simpelste Lösung, Firmenfahrzeuge in vollem Umfang zu versichern ist über die Kaskoversicherung (AC=Auto Casco). Es gibt allerdings auch andere Wege, um Schäden an Firmenfahrzeugen zu finanzieren.

- A. Kaskoversicherung mit hohem Selbstbehalt
- B. Kaskoversicherung mit einer hohen Integralfranchise
- C. Kaskoversicherung mit einer kombinierten Schadenfreiheitsquote, d. h. sowohl Eigenanteil als auch integraler Anteil
- D. Kaskoversicherung nur mit Absicherung von Diebstahl und Totalschaden unter Ausschluss anderer Risiken
- E. Kaskoversicherung mit applizierten-aggregierten Schäden/Stop Loss
- F. Kaskoversicherung mit ausgewählten Gefahren in Eigenversicherung



G. Kaskoversicherung mit Gewinn-/Verlustbeteiligungsklausel

H. kompletter Verzicht auf die Kaskoversicherung

Noch vor einigen Jahren hat kaum jemand die Möglichkeit in Betracht gezogen, die Kaskoversicherung komplett zu kündigen. Heutzutage begegnen wir solchen Fragestellungen und Analysen von Unternehmen immer häufiger. Wenn eine detaillierte Prüfung unter Berücksichtigung der oben genannten Elemente zeigt, dass die gezahlten Prämien den Wert der erhaltenen Entschädigungen deutlich übersteigen, und der Kunde gleichzeitig die Schadenquote, die Nutzer und die Reparaturen der Fahrzeuge sorgfältig dokumentiert, kann diese Überlegung berechtigt sein. Die Größe und der Wert des Fuhrparks sind ebenfalls von Bedeutung: Je größer die Zahl der Fahrzeuge ist, desto genauer können die Analysen und Schlussfolgerungen sein.

Zu guter Letzt wollen wir noch auf einen weiteren Kostenfaktor eingehen: die Hochspannungsbatterie in der Automobilindustrie.

Im Jahr 2023 hat das britische Unternehmen Thatcham Research einen Bericht über die Auswirkungen von akkubetriebenen Elektrofahrzeugen auf die Versicherungsbranche veröffentlicht. Aus dem Bericht geht hervor, dass die wichtigsten Kriterien, die bei Elektrofahrzeugen zu beachten sind, die folgenden sind:

- Die Kosten sind um 25% höher und die Reparaturzeiten um 14 % länger als bei Verbrennungsfahrzeugen;
- Versicherungsansprüche können vor allem Hochspannungsbatterien (HV) betreffen,

da sie sich an sensiblen Stellen des Fahrzeugs befinden;

- Die Wahrscheinlichkeit von HV-Batterieschäden ist bei Fahrzeugen mit Schäden in mehreren Bereichen höher (bis zu 35 %);
- Die Kosten für den Ersatz einer beschädigten Hochspannungsbatterie können den Wert des Fahrzeugs selbst bereits nach einem Jahr Nutzungsdauer überschreiten.
- Bei einem Verdacht auf einen HV-Schaden müssen die Akkus bis zu 48 Stunden nach dem Unfall separat, im Freien, 15 Meter von anderen Gegenständen entfernt, gelagert werden.
- Sachverständige sind für eine detaillierte Bewertung von Schäden an HV-Batterien mit den entsprechenden Instrumenten häufig unzureichend ausgestattet.
- Ein aufwändiges Recycling von Hochspannungsbatterien ist notwendig.

Das Problem des Recyclings von Batterien wird auch in der Verordnung des Europäischen Parlaments und des Europäischen Rates über Batterien und Altbatterien zur Aufhebung der Richtlinie 2006/66/EG und zur Änderung der Verordnung (EU) 2019/1020 angesprochen, die eine Reihe von Bestimmungen für die Reparatur und das Recycling von Batterien enthält. Artikel 14 der Verordnung besagt, dass aufladbare Industriebatterien und Batterien für Elektrofahrzeuge über ein Batteriemagementsystem verfügen müssen. Dieses soll die erforderlichen Informationen und Daten zur Bestimmung des aktuellen Zustands sowie der „Lebenserwartung“ speichern.

Elektrofahrzeuge sind also eine große Herausforderung für die ganze Welt, nicht nur für die Automobil- und Versicherungsbranchen.

#### Kontakt:



#### **Dr. Piotr Okrasa,**

Leiter des Teams Kraftfahrzeugversicherung  
RENOMIA Sp. z o.o.

Absolvent der Finanzakademie, Fakultät für Risikomanagement; ist seit 1998 auf dem Versicherungsmarkt tätig.



#### **Piotr Grześkiewicz**

Kfz-Team, Kundenbetreuer  
RENOMIA Sp. z o.o.

Master-Abschluss in Finanzwirtschaft und Postgraduiertenstudium in Business Insurance; seit 2010 in der Versicherungsbranche tätig.



#### **Joanna Stypulkowska**

Leiterin Internationale Unternehmenskunden,  
Spezialistin für Sachversicherungen  
bei RENOMIA Sp. z o.o.

Master-Abschluss in Sozialwissenschaften und Aufbaustudium in Zivilrecht an der Universität Warschau. Erfahrene Versicherungsmaklerin (seit 19 Jahren in der Branche), zuständig für die Entwicklung von Geschäftsbeziehungen im Bereich Sachversicherungen mit multinationalen Kunden und Netzwerkpartnern.

[joanna.stypulkowska@renomia.com](mailto:joanna.stypulkowska@renomia.com)

WÜRTTEMBERGISCHE, DEUTSCHLAND

# Württembergische und Swiss Re Corporate Solutions kooperieren

MICHAEL SCHIDEL

Der Industrierversicherer Swiss Re Corporate Solutions ist seit 2021 ein kompetenter und verlässlicher Partner für die Württembergische. Dank der Zusammenarbeit kann die Versicherung Unternehmen mit weltweiter Geschäftstätigkeit umfassende internationale Lösungen anbieten.

„Mit diesem Angebot stößt die Württembergische in den Kreis der Versicherer vor, die internationale Versicherungsprogramme zeichnen. Gleichzeitig überwinden wir für unsere Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner administrative Hürden und liefern eine passgenaue Risikoabsicherung für internationale Unternehmen“, unterstreicht Michael Schidel.

Durch diesen Schritt ist die Württembergische Versicherung als Partner des Mittelstands gut gerüstet, die Wünsche und den Bedarf an Versicherungsschutz im In- und Ausland bei herausfordernden Markt- und Wettbewerbsbedingungen vollumfänglich zu erfüllen. Darüber hinaus kann der Maklervertrieb seine bestehenden Kundenverbindungen

festigen und ausbauen sowie im Neugeschäft im Segment des gehobenen Mittelstands weiterwachsen.

Weitere Informationen zu den Produkten der Württembergischen Versicherung sowie Kontaktmöglichkeiten zum Maklervertrieb stehen unter [wuerttembergische-makler.de](http://wuerttembergische-makler.de) zur Verfügung.

**Kontakt:**

Michael Schidel

[michael.schidel@wuerttembergische.de](mailto:michael.schidel@wuerttembergische.de)



# Markt - und Produkt- informationen





WÜRTTEMBERGISCHE, GERMANY

# Internationale Versicherungsprogramme: Was Versicherungsmakler Unternehmen mit weltweiten Niederlassungen anbieten können

MICHAEL SCHIDEL

**Die zunehmende Globalisierung hat Unternehmen neue Märkte und Expansionsmöglichkeiten eröffnet und stellt insbesondere mittelständische Betriebe vor große Herausforderungen. Mit einem internationalen Versicherungsprogramm sichern Unternehmen ihre globalen Aktivitäten vor finanziellen Risiken ab.**

Es ist schnell passiert und nach einem Schadenfall wird die ausländische Niederlassung des Versicherungsnehmers direkt in Anspruch genommen. Wenn die länderübergreifende Deckung nicht vorhanden ist, kann anstelle einer Entschädigung ein hoher finanzieller Aufwand auf die Muttergesellschaft zukommen. Versicherungsexperten sind mit dem Szenario bestens vertraut und machen auf die Notwendigkeit eines internationalen Versicherungsprogramms aufmerksam. Die Zielgruppe umfasst Unternehmen, die international tätig sind. Diese Klientel benötigt eine maßgeschneiderte Versicherungslösung, die ihre spezifischen Risiken in den verschiedenen Ländern abdeckt.

Dabei gilt es, die Versicherungsbedingungen so auszugestalten, dass es den individuellen Umständen und Risikoprofilen des Unternehmens entspricht. Die Anforderungen an ein internationales Versicherungsprogramm sind vielfältig und reichen von Betriebsstätten- und Produkthaftungsrisiken bis hin zu Rückrufisiken. Daher ist bei der Absicherung vor allem die Expertise der Maklerinnen und Makler im Zusammenspiel mit den Haftpflicht-Underwritern gefragt.

„Im Fall einer internationalen Absicherung gibt es zahlreiche wichtige Aspekte für die Vermittlerinnen und Vermittler zu beachten“, betont Michael Schidel, Gruppenleiter Haftpflicht-Firmenkunden der Württembergische Versicherung AG. „Das Bedingungsmerk muss sicherstellen, dass global agierende Unternehmen angemessen gegen Geschäftsrisiken in verschiedenen Ländern abgesichert sind. Es ist wichtig, die spezifischen Anforderungen jedes Landes zu berücksichtigen und die Versicherungsbedingungen so zu gestalten, dass sie den Bedürfnissen des Unternehmens auch wirklich entsprechen.“

**Kontakt:**

Michael Schidel

[michael.schidel@wuerttembergische.de](mailto:michael.schidel@wuerttembergische.de)

RODERER, FRANKREICH

# Umwelthaftpflicht in Frankreich

CÉLINE GOGNIAT-SCHMIDLIN

In Frankreich, so wie auch im Ausland, kann Ihre Tätigkeit, unabhängig von ihrer Art, Umweltrisiken verursachen (= Risiken für die menschliche und natürliche Umwelt).

Der rechtliche Rahmen wurde in den letzten Jahren durch Umwelthaftpflicht- und Umweltschadensdefinitionen (Einwirkung auf die Umwelt, d. h. natürliche Elemente, Boden, Wasser, Naturschutzgebiete) verstärkt.

Darüber hinaus gibt es auch eine Haftpflicht für Schäden an Dritten.

## Umweltschäden an Dritten

Sobald Ihre Tätigkeit in den Verdacht geraten könnte, die ursächlich für eine Umweltverschmutzung zu sein, in Ihrem Umfeld zu Sach-, Personen- und/oder Vermögensschäden führen würde, muss geprüft werden, ob eine "Umwelthaftpflicht"-Versicherung erforderlich ist.

Dabei ist zwischen "unfallbedingter" und "schleichender" Verschmutzung zu unterscheiden.

Die unfallbedingte Verschmutzung kann durch eine

allgemeine Haftpflichtversicherung abgedeckt werden.

Einige Tätigkeiten können jedoch unter ein behördliches Klassifizierungssystem, das sog. "ICPE", fallen. Das veranlasst die meisten Versicherer dazu, diese Tätigkeiten auszuschließen. Dadurch wird der Abschluss einer speziellen Versicherung erforderlich. Die allmähliche Verschmutzung hingegen kann nur durch eine spezielle Police ("Umwelthaftpflicht") gedeckt werden.

## Umwelthaftpflicht

Diese Haftungsregelung zielt darauf ab, schwerwiegende Umweltschäden zu beheben oder die unmittelbare Gefahr solcher Schäden zu verhindern (Schäden an der menschlichen Gesundheit, Verschmutzung von Gewässern sowie Gefährdung geschützter Arten).

Die Verjährungsfrist für die Haftung beträgt 30 Jahre ab dem Ereignis, das den Schaden verursacht hat.

Der Versicherungsschutz ist nur über eine spezielle Police ("Umwelthaftpflicht") möglich; sie ist nicht im



allgemeinen Haftpflichtvertrag enthalten.

**Umweltschaden**

Unter die Umweltschadendefinition fallen erhebliche Schädigungen der Bestandteile oder Funktionen eines Ökosystems sowie an ihrem kollektiven Nutzen für den Menschen. Letzteres ist eine Besonderheit im französischen Recht.

Die Verjährungsfrist beträgt 10 Jahre ab dem Datum, an dem der Anspruchsberechtigte über den Umweltschaden Kenntnis erlangt hat oder hätte erlangen müssen. Auch hier gilt, dass nur ein spezieller Vertrag derartige Schäden abdecken kann. Die allgemeine Haftpflichtversicherung sieht diese Art der Instandsetzung nicht vor.

**Unser Rat**

Wenn Ihre Tätigkeit

- in der Nähe eines Krankenhauses, eines Feldes, eines Sees, der Küste oder eines Nationalparks ausgeübt wird oder
- die Herstellung, die Handhabung oder den Transport von Produkten umfasst, die sich ausbreiten können, Rauch freisetzen, einen Öltank haben oder die Kriterien für entsprechende Anlagen erfüllen,

ist es an der Zeit zu prüfen, ob Sie einen Versicherungsschutz benötigen oder gut abgesichert sind.

Sprechen Sie unser Fachteam gern an, um ausführliche Informationen zu erhalten, oder spezifische Fragen direkt zu klären.

**Kontakt:**

Mireille Matter

[mmatter@roederer.fr](mailto:mmatter@roederer.fr)

Hier ist  
Platz für  
Ihre An-  
zeige!

Für weitere Informationen  
sprechen Sie gern unser Team an:  
[info@unisonsteadfast.com](mailto:info@unisonsteadfast.com)

## PREFERRED PARTNERS

# Versicherungsmarkt Bangladesch: Der Versuch, die Versicherungslücke zu schließen

SAMIRAN LAHIRI

Bangladesch ist ein kleiner, aber aufstrebender Versicherungsmarkt in Asien mit einer Bevölkerungszahl von 127 Mio. und 36 Lebensversicherungsunternehmen sowie 47 allgemeinen Versicherungsunternehmen. Die Versicherer, die Regierung und die Aufsichtsbehörde arbeiten Hand in Hand, um den Versicherungsmarkt des Landes weiter aufzubauen. Der Versicherungssektor hat im Vergleich zu ähnlichen Wirtschaftszweigen ein Wachstum erfahren und es besteht weiterhin enormes Wachstumspotenzial. Versicherungen sind nur zu 0,5 % verbreitet und die Pro-Kopf-Prämie beträgt nur höchstens 20 USD.

Vor diesem Hintergrund versucht die Versicherungsbranche alle möglichen Maßnahmen zu ergreifen, um die Versicherungslücke in der asiatischen Volkswirtschaft zu schließen. Die aktuell größten Herausforderungen sind:

- geringes Wissen hinsichtlich der Existenz von Versicherungen und vorhandenen Produkten
- geringes Vertrauen bei Kunden und Versicherern
- das Fehlen geeigneter Versicherungsprodukte

- Die Bevölkerung kann sich keine Versicherung leisten.

Um die ersten zwei Punkte anzugehen, hat die Aufsichtsbehörde mit dem Versicherungsverband die landesweite Birma Mela (Versicherungsmesse) ins Leben gerufen. Dabei handelt es sich um eine groß angelegte Kampagne, um ein Bewusstsein für den aufstrebenden Sektor zu schaffen sowie eine Plattform für einen direkten Austausch zwischen Privatpersonen und Versicherern zu bieten. Dadurch soll das gegenseitige Vertrauen gestärkt werden. Was die Vertrauensbildung angeht, wurden zusätzlich Initiativen gestartet, die die Regulierung für kleine Schäden mittels technologischer Hilfsmittel wie Online-Befragungen, Callcenter für die Schadensmeldung, Verhandlungen mittels Videomeetings etc. anbieten. Auf einer internationalen Konferenz in Dhaka haben wir kürzlich die folgenden Schritte vorgeschlagen, die bereits von der Branche umgesetzt wurden.

- Einführung von Kombi-Produkten wie z. B. Kfz + Unfall + Kreditversicherung
- Überprüfung der Prämienätze, da einige Tarife



viel zu hoch sind.

- Verbesserung der Präsenz von Versicherern in ländlichen Gegenden, da der Großteil der Bevölkerung noch auf dem Land lebt.

Mit der **SMART BANGLADESH-Kampagne** zur weitgehenden Digitalisierung des Landes können Versicherungsunternehmen ihre Produkte online verkaufen und die Versicherungslücke damit deutlich verringern. Die Angebote für die mobile Nutzung sind ein voller Erfolg. Auch Mikrokredite werden online verkauft. So kann die Versicherung auf einer digitalen Plattform mit innovativen Produkten das Wachstum der Branche weiter vorantreiben. Auch die neuen Vertriebskanäle wie Bancassurance und Direktvermittlung müssen gefördert werden. Die Versicherungswirtschaft legt großen Wert auf Aus- und Weiterbildung im Versicherungsbereich sowie auf internationale Konferenzen. Das Land hat eine sehr rationale und unterstützende Versicherungsaufsicht. All diese Faktoren sind ausschlaggebend für ein gesundes Wachstum des Sektors bei einer derzeitigen allgemeinen Versicherungsprämie von 70180 Mio. BDT, mit einer Wachstumsrate von 30%, und einer Lebensversicherungsprämie von 121560 Mio. BDT, mit einer Wachstumsrate von 11%. Die Gesamtwachstumsrate der Industrie beträgt 17%.

Weitere begünstigende Faktoren für die Verringerung der Schutzlücke und die positive Entwicklung dieses Sektors sind die stetige Wachstumsrate des BIP zwischen 5% und 7%, die Übermittlung von Informationen der Regulierungsbehörde an die Kunden über die Unified Messaging Platform (UMP), die geplante obligatorische Kfz-Haftpflichtversicherung sowie spezifische Richtlinien für Mikro- und Takaful-

Versicherungen.

Insgesamt ist Bangladesch, direkter Nachbar Indiens und gut in die Weltwirtschaft integriert, für ein nachhaltiges Wachstum gut gerüstet.

**Kontakt:**

Samiran Lahiri  
[s.lahiri@ppib.in](mailto:s.lahiri@ppib.in)



MC GRIFF INSURANCE SERVICES

# US-Versicherungs- markttupdate

MC GRIFF

Wir freuen uns, Ihnen ein aufschlussreiches Versicherungsmarkt-Update unseres geschätzten US-Mitglieds McGriff Insurance Services vorstellen zu können. Dieser umfassende Bericht fasst die neuesten Entwicklungen in verschiedenen Bereichen wie Sach-, Haftpflicht-, Cyber- und Personenversicherung sowie sektorspezifische Veränderungen, wichtige Trends und sich abzeichnende Risiken zusammen und bietet einen detaillierten Überblick über die dynamische Versicherungslandschaft in den USA.

Im Folgenden finden Sie eine kurze Zusammenfassung der jüngsten Entwicklungen:

Die Märkte für gewerbliche Sach- und Kfz-Versicherungen sind eine große Herausforderung, da die Versicherer weiterhin mit häufigen und schweren Schäden zu kämpfen haben. Laut dem Council of Insurance Agents & Brokers (CIAB) stiegen die Tarife für gewerbliche Sachversicherungen im zweiten Quartal 2023 um durchschnittlich 18,3 % sowie für gewerbliche Kfz-Versicherungen um durchschnittlich 10,4 %.

[Zum Bericht](#)

**Kontakt:**

Frank Glenn  
[frank.glenn@mcgriff.com](mailto:frank.glenn@mcgriff.com)

ASIAN RISKS MANAGEMENT SERVICES

# Steuerung der Sachversicherung in China: Angemessene Deckung sicherstellen

MARC BURBAN

Im dynamischen chinesischen Markt bietet die Sachversicherung eine wichtige Absicherung gegen unerwartete Verluste. In diesem Artikel werden die Besonderheiten und Charakteristika der chinesischen Sachversicherung erläutert. Dabei wird insbesondere die Bedeutung genauer Risikobewertungen hervorgehoben und das Problem der Unterversicherung angesprochen. Erfahren Sie, wie Unternehmen ihr Vermögen wirksam schützen können.

## Richtiges Bewerten Ihrer Vermögenswerte

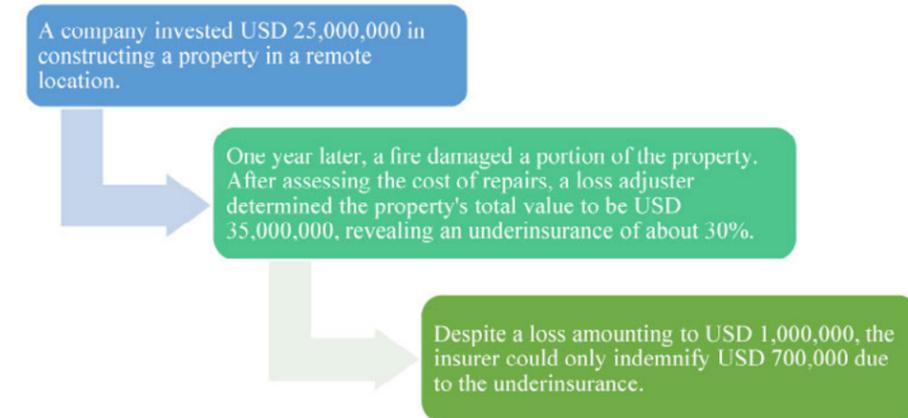
Die Sachversicherung in China schützt Unternehmen vor möglichen Verlusten, unabhängig davon, ob sie Eigentümer oder Mieter von Immobilien, Maschinen oder sonstigen Sachwerten sind. Der Eckpfeiler einer erfolgreichen Sachversicherungspolice liegt jedoch in der korrekten Bewertung der versicherten Vermögenswerte. Die Unternehmensleitung spielt eine zentrale Rolle bei der Wahrung der Interessen von Aktionären und Geschäftsinhabern. In diesen Verantwortungsbereich gehört auch, dafür Sorge zu tragen, dass das Eigentum des Unternehmens korrekt bewertet wird. Im Versicherungsfall muss die in der Versicherungspolice festgelegte Versicherungs-

summe ausreichen, um das beschädigte Eigentum vollständig zu ersetzen. Eine Unterversicherung kann schwerwiegende Folgen haben, da sich die Reparaturen aufgrund finanzieller Engpässe verzögern können und der normale Geschäftsbetrieb gestört werden kann. In Fällen, in denen es um kritische Anlagen geht, können sich diese Verzögerungen in einem Verlust von Produktionskapazität und folglich in Umsatzeinbußen niederschlagen.

## Entwicklung der Produktionslandschaft in China

Die rasante wirtschaftliche Entwicklung Chinas im Laufe der Jahre hat sich erheblich auf die Kosten für verschiedene Güter sowie Industrieanlagen und Arbeitskräfte ausgewirkt. Die Entwicklung der chinesischen Wirtschaft hat zur Einführung von Arbeitsgesetzen geführt, die die Arbeitsbedingungen der Arbeitnehmer verbessern sollten. Dadurch stiegen die Löhne und zusätzliche Leistungen wurden verfügbar. Diese Faktoren wirken sich wiederum auf die Kosten von Bauprojekten aus, so dass es immer schwieriger wird, den aktuellen Wert von Anlagen, die vor einem Jahrzehnt erworben wurden, genau





zu bestimmen.

**Herausforderungen der Unterversicherung in China bewältigen**

Die oben genannten Faktoren sind einige der Hauptgründe für die in China weit verbreitete Unterversicherung. Deshalb wurde die sog. Durchschnittsregel eingeführt. Nach dieser Regel wird die Entschädigungssumme anteilig gekürzt,

- wenn die Versicherungssumme unter dem tatsächlichen Wert der Immobilie liegt.
- wenn der Wert der Ausstattung 2.000.000 RMB beträgt, aber die Police nur 1.000.000 RMB angibt und die Schadenansprüche 500.000 RMB betragen. Die Entschädigung ist lediglich 250.000 RMB.

**Strategien zur Vermeidung der Unterversicherung**

Um die Risiken einer Unterversicherung einzudämmen, müssen Unternehmen genaue Wertgutachten

über ihre Vermögenswerte erstellen lassen und dabei alle vorhandenen Daten und Informationen einbeziehen. Während Betriebe typischerweise Aufzeichnungen über die Finanzen haben, die den Wert ihres Vermögens repräsentieren, spiegeln diese Zahlen allerdings nicht immer den Zeitwert wider. Zudem könnten chinesische Versicherungsmakler, obwohl sie Experten für die Bewertung von versicherbaren Risiken sind, nicht unbedingt die nötige Expertise besitzen, um den Gesamtwert des Vermögens zu ermitteln.

**Herausforderungen bei der Evaluierung neuer und erworbener Sachwerte**

Den Versicherungswert für eine neu gebaute oder erworbene Sache zu bestimmen, kann relativ unkompliziert sein, da deren Kosten sorgfältig dokumentiert sind. Faktoren wie Räumungskosten, Rabatte und die relativen Kosten des Baus im Vergleich zur Reparatur kann den Wertbestimmungsprozesse jedoch verkomplizieren.

**Demonstration einer Unterversicherung an einem konkreten Fallbeispiel**

Ein Unternehmen investiert 25.000.000 USD in den Bau eines Gebäudes in einer abgelegenen Gegend. Ein Jahr später zerstört ein Feuer einen Teil des Gebäudes. Nach der Schätzung der Instandsetzungskosten hat ein Schadenregulierer den Gesamtwert der Immobilie auf 35.000.000 USD festgesetzt und deckt damit eine Unterversicherung von 30 % auf. Trotz eines Schadens in Millionenhöhe konnte der Versicherer aufgrund der Unterversicherung nur 700.000 USD erstatten.

**Fachlichen Rat einholen**

Die exakte Bestimmung von Sachwerten in China stellt Unternehmen vor große Herausforderungen, die sie mangels Fachwissen nur schwer bewältigen können. Zum Glück gibt es aber darauf spezialisierte Unternehmen, die unabhängige Bewertungen für Vermögenswerte anbieten. Diese verfügen über umfangreiche Datenbanken und erfahrene Fachleute, die verschiedene Sachwerte zuverlässig einschät-

zen können. Die Sachversicherung ist in China eine gewichtige Komponente des Risikomanagements von Unternehmen. Sicherzustellen, dass die Vermögenswerte genau bewertet werden und über die Risiken einer Unterversicherung aufgeklärt wurde, sind notwendige Schritte hin zu einem umfassenden Schutz.

Wenn Sie mehr über dieses Thema erfahren möchten und Beratung hinsichtlich einer Sachversicherung in China benötigen, setzen Sie sich gern mit uns in Verbindung.

**Kontakt:**

Marc Burban  
[m.burban@asian-risks.com.cn](mailto:m.burban@asian-risks.com.cn)

# Länder- update

PRUDENT INSURANCE BROKERS

## Indien: Neue Datenschutzverordnung

In einem Zeitalter, das von technologischem Fortschritt und der weit verbreiteten Nutzung von datenbasierten Tools geprägt ist, ist der Schutz persönlicher Daten von entscheidender Bedeutung. Als Reaktion auf die sich immer weiterentwickelnde digitale Welt hat Indien mit der Verabschiedung seines jüngsten Datenschutzgesetzes einen bedeutenden Schritt nach vorn getan. Dank unseres Mitglieds Prudent Insurance Brokers können wir Ihnen einen umfassenden Überblick über die grundlegenden Aspekte und Auswirkungen des neuen indischen Datenschutzgesetzes geben.

### **Indiens Datenschutzgesetz dechiffriert**

Der Digital Personal Data Protection Act 2023 (im Folgenden als "das Gesetz" bezeichnet) hat bereits beide Kammern des indischen Parlaments durchlaufen, die Zustimmung des Präsidenten erhalten und wurde als Gesetz verabschiedet. Die Regierung wird die Termine für das Inkrafttreten der einzelnen Bestimmungen durch gesonderte Bekanntmachungen im indischen Gesetzblatt ankündigen.

Diese Gesetzgebung stellt einen bedeutenden

Schritt zum Schutz der Privatsphäre und der Sicherheit digitaler personenbezogener Daten dar und ist ein weiterer Schritt zur Angleichung an die Gesetzesgrundlage der globalen Datenschutzverordnungen.

Im Laufe der Jahre wurde dieses Gesetz, das oft als "indisches Äquivalent zur DSGVO" bezeichnet wird, eingehend diskutiert und immer wieder überarbeitet. Fertig ist nun das umfassende Rahmenwerk, das die Verarbeitung personenbezogener Daten in digitaler Form regeln soll. Um Ihnen dabei zu helfen, die Feinheiten des Gesetzes und seine Auswirkungen auf Unternehmen zu verstehen, werden wir uns mit seinen wichtigsten Aspekten befassen:

### **ANWENDUNGSBEREICH UND ZWECK DES GESETZES:**

- Es regelt die Verwendung und Verarbeitung von personenbezogenen Daten:
  - i. die in digitaler Form oder in nicht-digitaler Form erhoben und anschließend digitalisiert werden.

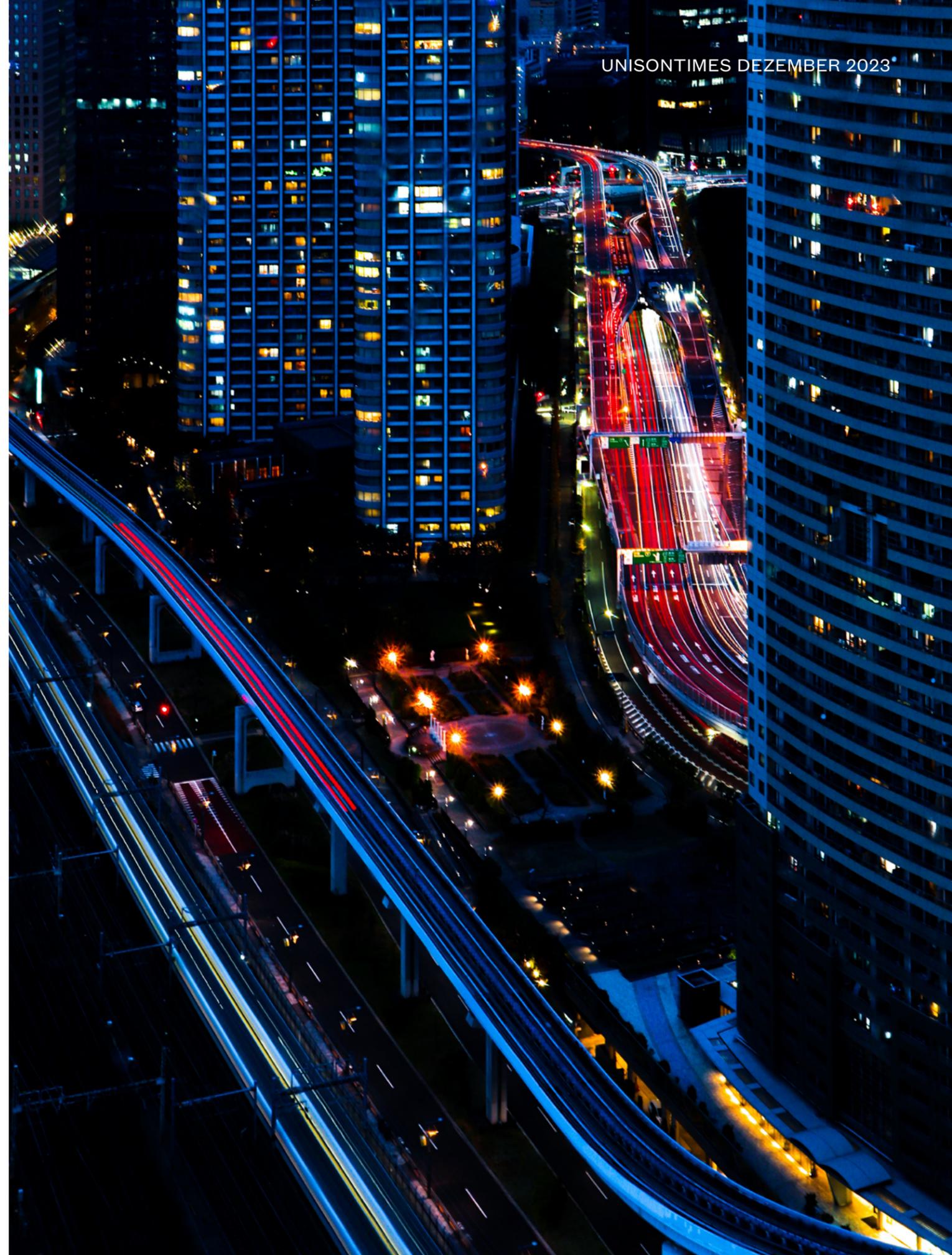
- ii. innerhalb Indiens oder außerhalb Indiens, wenn die Verarbeitung im Zusammenhang mit dem Angebot von Waren oder Dienstleistungen von Auftraggebern innerhalb Indiens steht.
- Es schreibt die Verwendung von personenbezogenen Daten vor:
  - i. nur für einen rechtmäßigen Zweck, dem zu gestimmt wurde; oder,
  - ii. für bestimmte rechtmäßige Zwecke, die unter den Bereich des abgestimmten rechtmäßigen Zwecks fallen.

Weiterlesen

**Kontakt**

Shamsher Dhupia

[shamsher.dhupia@prudentbrokers.com](mailto:shamsher.dhupia@prudentbrokers.com)



ASSIBROKER INTERNATIONAL, ITALIEN

# Informationsschreiben zur Decennale Postuma- Deckung

UGO SICA

Mit der Veröffentlichung des Standardmodells für die Garantie „Decennale Postuma“ gemäß gesetzvertretender Verordnung Nr. 122 vom 20. Juni 2005 (Bestimmungen zum Schutz der Eigentumsrechte der Erwerber von zu bebauenden Grundstücken – Gesetz 210 vom 2. August 2004) wurde eine Legisvakanz (vactio legis) von etwa 17 Jahren geschlossen.

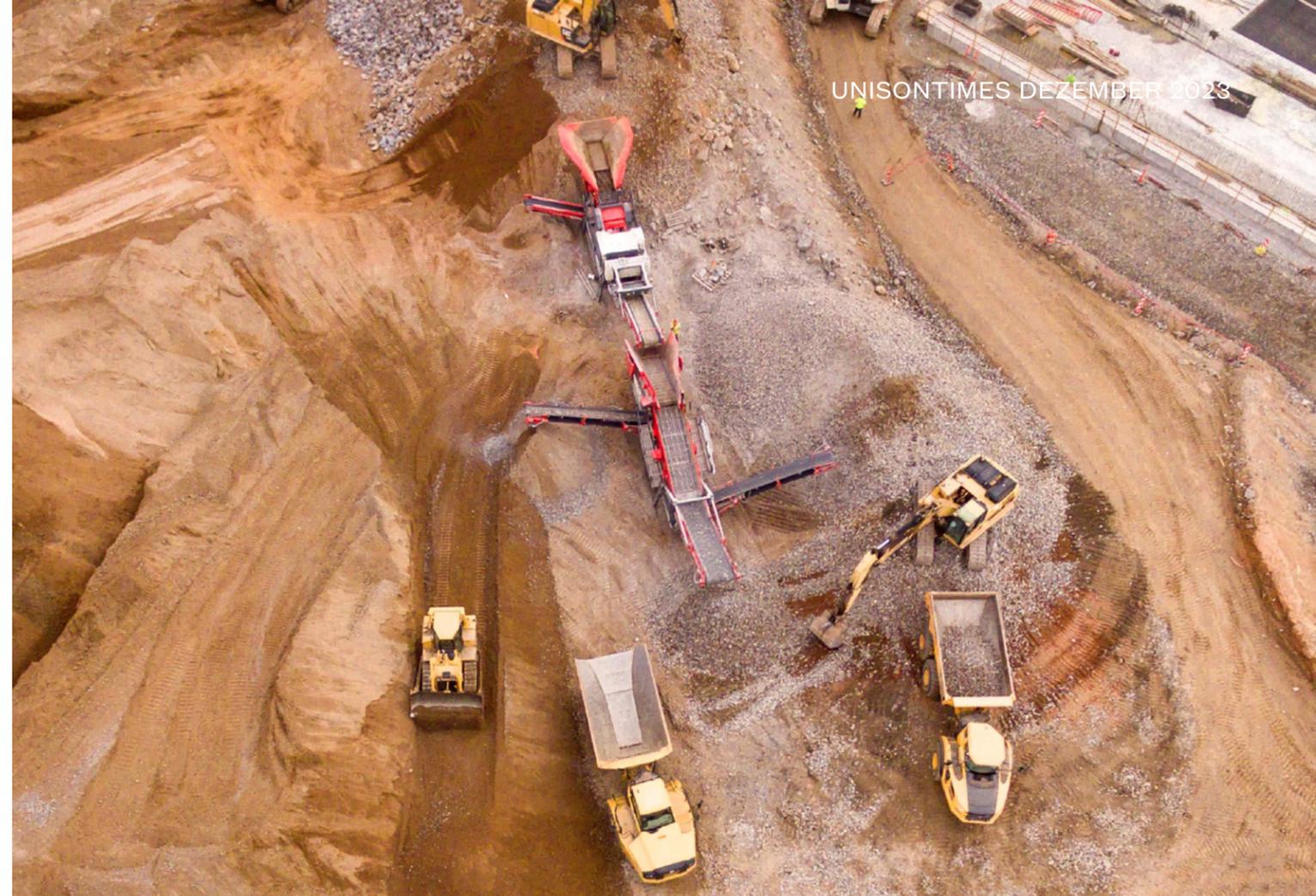
Der obligatorische Vertragstext beinhaltet folgende Neuerungen:

- Gegenstand der Deckung: ist überarbeitet worden
- Versicherungsstellen: die Deckungserweiterungen, mit Ausnahme von „Abbruch- und Räumungskosten“ sind nun obligatorisch
- Karenzfrist: die Karenzfrist für die Deckungserweiterungen von einem Jahr ist aufgehoben worden
- Entschädigungsgrenze: kann nicht unter 30% für schwere Konstruktionsmängel vorgesehen werden

- Hülle: der Deckungsumfang der Garantiehülle ist erweitert worden
- Selbstbehalt: der vereinbarte Selbstbehalt geht zu Lasten des Versicherungsnehmers
- Versicherungssumme: muss der tatsächlichen Baukostensumme inklusive Mehrwertsteuer entsprechen
- Technische Kontrolle: ist grundsätzlich obligatorisch.
- Vertragsunterlagen: Anhang A) Vertragstext; Anhang B) Technisches Blatt; Anhang C) Angemessenheitszertifikat für den Notar.

Die neuen Bestimmungen betreffen alle Versicherungsverträge, welche zu errichtende Liegenschaften zum Gegenstand haben, für die die Baukonzession nach dem **05.11.2022** erteilt wurde (Gesetzesdekret Nr.198/2022).

Für jene Liegenschaften, welche die Baukonzession vor dem **05.11.2022** erhalten haben, empfehlen wir mit dem zuständigen Notar Kontakt aufzunehmen und sich eine schriftliche Bestätigung seinerseits



ausstellen zu lassen, dass der Kaufvertrag bei Aushändigung der beigefügten Allgemeinen Versicherungsbestimmungen zur „Decennale Postuma“-Deckung beurkundet wird.

#### Zusätzliche Informationen:

- Beginn der Versicherung: sollte mit der Aktivierung der DP-Deckung übereinstimmen
- Vertragsende: nach 10 Jahren, ab Vertragsbeginn!
- Versicherungssumme: hier sollte die Baukostensumme inkl. MwSt. angeführt werden.

#### Kontakt:

Ugo Sica

[ugo.sica@assibroker.net](mailto:ugo.sica@assibroker.net)

GRECO, MOLDAU

# Republik Moldau

IRINA PAVLOVA

Seit dem 1. Juli 2023 ist gemäß Gesetz Nr. 92/2022 vom 7. April 2022 zur Regelung von Versicherungs- und Rückversicherungsaktivitäten die Nationalbank der Republik Moldau für die Regulierung und Aufsicht der Finanz- und Versicherungswirtschaft außerhalb des Bankensektors zuständig. Zuvor lag die Zuständigkeit bei der Staatlichen Kommission für Finanzmärkte.

Die Liste der Organisationen, die die NBM ab dem 1. Juli beaufsichtigt, umfasst folgende Unternehmen: Versicherer, Rückversicherer, Versicherungs- und Rückversicherungsvermittler, das Nationale Kraftfahrtversicherungsamt, Bausparkassen, Kreditauskunftsbüros, bankenunabhängige Kreditinstitute und elektronische MTPL-Plattformen.

<https://www.bnm.md/en/content/interview-nbm-takes-over-supervision-non-bank-lending-deputy-governor-lending-portfolios>

GRECO, BOSNIEN-HERZEGOWINA

# Bosnien- Herzegovina

IRINA PAVLOVA

Besonders hervorzuheben ist in diesem Jahr die Entwicklung im Bereich der privaten Krankenversicherungen. Diese sind in einigen Branchen wie der IT-, der Pharma-, der Lebensmittel- und der Einzelhandelsbranche bereits Standard geworden.

Dieser Trend hat dazu geführt, dass es auf dem Markt der Privatkliniken immer mehr Akteure gibt. Die lokale Gesetzgebung ist dieser Entwicklung jedoch nicht gefolgt, so dass die private Krankenversicherung immer noch als nicht-monetärer Teil des Gehalts zu versteuern ist.

Für den weiteren Fortschritt ist es notwendig, die Gesetze zu überarbeiten. Damit soll sichergestellt werden, dass der Arbeitgeber von der Verpflichtung befreit wird, Steuern und Abgaben auf die abgeschlossene private Krankenversicherung zu zahlen. Des Weiteren sollte an der Entwicklung im Bereich der privaten medizinischen Einrichtungen gearbeitet werden.

### Kontakt:

Natalia Zaborovska

[n.zaborovska@greco.services](mailto:n.zaborovska@greco.services)



# UnisonAcademy Country Briefing

Unsere monatliche Webinarreihe “UnisonAcademy Country Briefing” bietet Ihnen eine gute Gelegenheit, mehr über ausländische Versicherungsmärkte zu erfahren und im Gegenzug über Ihren eigenen Versicherungsmarkt, länderspezifische Besonderheiten und aktuelle Entwicklungen zu berichten.“

Wenn Sie selbst ein Webinar im Rahmen von “UnisonAcademy - Country Briefing” halten möchten, sprechen Sie bitte Rolf Diekhoff an:

[rolf.diekhoff@unisonsteadfast.com](mailto:rolf.diekhoff@unisonsteadfast.com)

## Ziel:

- Förderung des Wissensaustauschs innerhalb des Netzwerks
- 40 Min. Präsentation, 20 Min. Q & A
- ca. 1x im Monat, wechselnde Länderinformationen
- bisherige Webinare auf Anfrage verfügbar

## Mögliche Inhalte:

- Allgemeine Informationen (z. B. Gesetzgebung und Aufsicht, staatliche Beteiligung, Rückversicherung, Pooling-Möglichkeiten, Vertriebswege, Provisionen, bestimmte Beschränkungen, Charakteristika von Verträgen, Vertragskündigung usw.)
- Steuern und andere wirtschaftliche Nachteile
- Admitted/Non-Admitted
- Pflichtversicherungen
- Produktinformation (spezielle Produkte und/oder Bedingungen)
- Risiken und Herausforderungen
- Aktuelle wirtschaftliche/ politische Situation und Entwicklungen im Land

## Nächste Termine

24. Januar 2024: Georgien mit Nikoloz Group

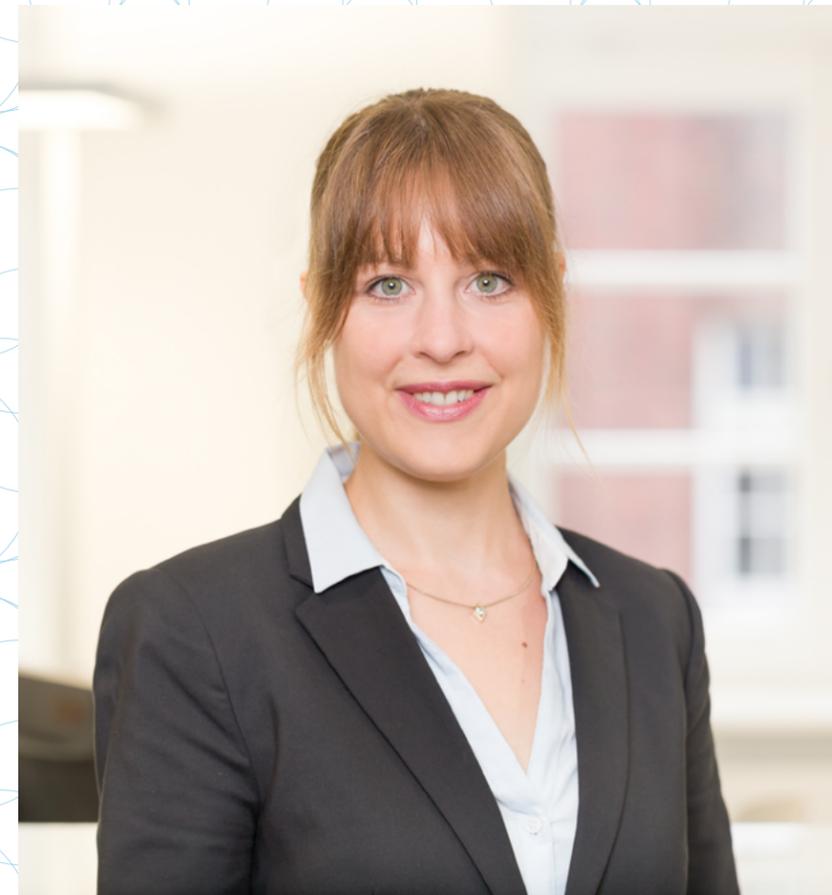
21. Februar 2024: Schweden mit Söderberg & Partner





# Mitarbeiterin des Jahres 2023!

## Jenny-Annett Kubina



W Hotel in Barcelona

# Fröhliche Weihnachten & ein frohes neues Jahr!

Liebe Mitglieder und Geschäftspartner,  
Liebe UnisonSteadfast-Familie,

Wir möchten Ihnen für Ihre treue Mitgliedschaft und Ihre Unterstützung herzlich danken. Unsere Mitglieder und Partner sind das Herzblut von UnisonSteadfast und Ihr Engagement in unserem globalen Netzwerk ist für uns sehr wichtig.

Das gesamte Team von UnisonSteadfast wünscht Ihnen und Ihren Lieben ein gesegnetes Weihnachtsfest, besinnliche Festtage und alles Gute für das Jahr 2024.

Unserer langjährigen Weihnachtstradition folgend, spendet UnisonSteadfast anstelle des Versands von Weihnachtskarten an eine wohltätige Organisation.

In Zeiten anhaltender Kriege und militärischer Konflikte möchten wir die Schwächsten unter uns unterstützen. Es sind die Kinder, die als erste und am meisten leiden. Dort, wo ein Krieg beginnt, endet für viele Kinder ihre Kindheit. Vertrieben, geschwächt, ohne lebensnotwendige medizinische Hilfe und eine angemessene Gesundheitsversorgung kämpfen

viele Kinder in den Krisengebieten mit ihren Familien ums Überleben.

Ärzte ohne Grenzen/Médecins Sans Frontières (MSF) bietet unabhängige, unparteiische medizinische humanitäre Hilfe in Konfliktgebieten, nach Naturkatastrophen und während Epidemien und kümmert sich in mehr als 70 Ländern um Menschen, die von der Gesundheitsversorgung ausgeschlossen sind und an ihren Krankheiten oder Verletzungen sterben könnten.

Wenn Sie mit uns spenden möchten und diesen wertvollen Einsatz unterstützen möchten, besuchen Sie bitte <https://www.doctorswithoutborders.org/> für weitere Informationen.

Unsere Weihnachtsgrüße wurden in diesem Jahr von einer ganz besonderen Künstlerin gestaltet: Amelia, die 5-jährige Tochter unserer Marijana Ivkovic, erfreut uns mit ihrer Sicht auf das Weihnachtsfest.

Mögen Ihre Feiertage voller Liebe und Kinderlachen sein, und mögen Ihre Familien mit Gesundheit und Glück gesegnet sein.



## **Redaktionsteam:**

Melinda Keller

(Chefredakteurin)

Marta Podkowinska (Design)

Polina Balko

Florian Gude

Muriel Mercier

[info@unisonsteadfast.com](mailto:info@unisonsteadfast.com)

UnisonSteadfast AG

Chilehaus C, Burchardstr. 13

D-20095 Hamburg

Tel. +49 (0)40 – 8090729 – 0

Fax +49 (0)40 – 8090729 – 99

UnisonSteadfast Corp.

200 S Wacker Drive, Suite 3100

Chicago | IL 60606, USA

Tel. +1 (847) 343 2513

Fax +49 (0) 40 80 90 729 99

UnisonSteadfast China HLO

2/F Hamburg House

No.399 Baotun Road

Shanghai 200011 | PR China

Cell +86 180 1700 2502

Hinweis: Bitte denken Sie an die Umwelt, bevor Sie dieses Magazin drucken!

Haftungsausschluss: Alle Informationen, die in der UnisonTimes erscheinen, wurden auf ihre fachliche Richtigkeit geprüft, können aber keine Wissensgrundlage für Beratungen darstellen.

UnisonSteadfast übernimmt keinerlei Haftung für möglicherweise entstandene Verluste, die durch Handlungen bzw. unterlassene Handlungen aufgrund der Informationen in diesem Magazin verursacht wurden.

Zur besseren Lesbarkeit wird das generische Maskulinum verwendet. Die verwendeten Personenbezeichnungen beziehen sich – sofern nicht anders kenntlich gemacht – auf alle Geschlechter.